



Preston értékesítési csapat
Áruházi szintű szakmai eredmények példák

Frissáru
Italok
Szárazáru
Vegyiaru

Gondolavég eredményeink

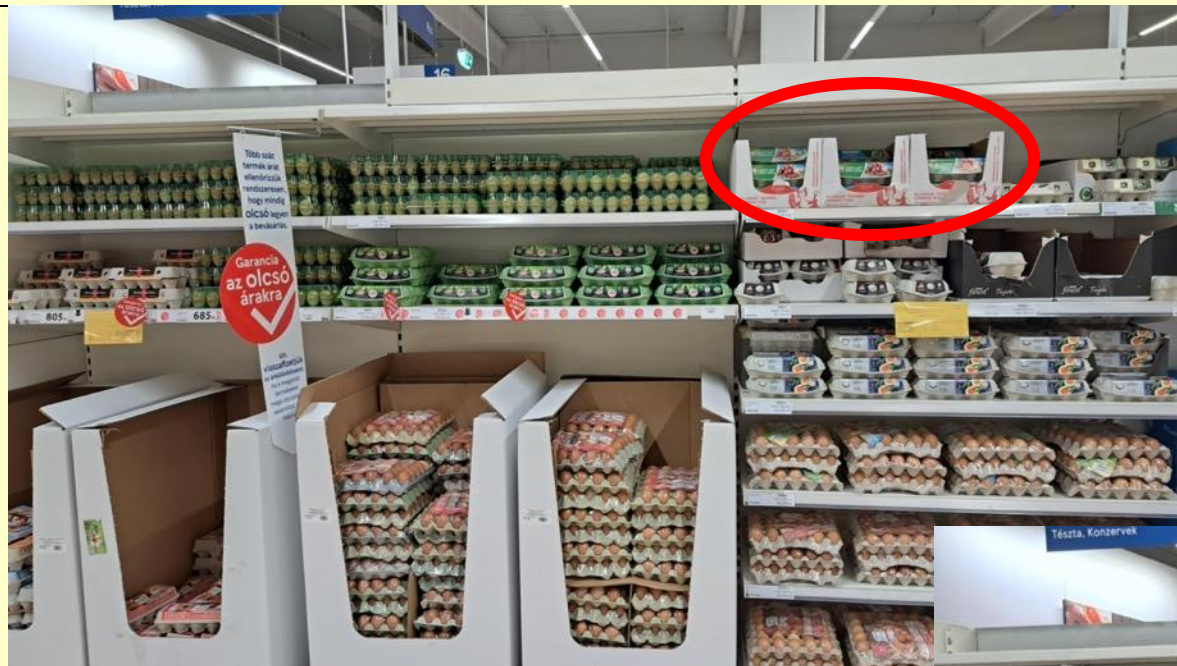
- A tucatnyi Auchan, Interspar, Tesco, Metro áruházban sikeres lokális másodkihelyezés intézése HELYBEN NEM KÖZPONTI!

Mátyás keserű gondolavég
Metro



Gallicoop gondolavég Interspar

3. Lokális lehetőségek kihasználása



Szekszárd Tesco
Előtte



Utána

Másodkihelyezés szigeteink

Fuchs tojás és Koch gondolavég kihelyezés helyi osztályvezetői motiválással



Auchan vegyi osztály Sansin, Scudo termékek gondolagvég raklapsziget kihelyezés



Másodlagos kihelyezéseink grátisz áruért

Auchan raklapsziget saját kihelyezés bor



Ez van „magától”



Ezt intézte a képviselőnk

Auchan Reform osztály Power Fruit gondolvég kihelyezés



Tesco - Szabó borok fősoros kihelyezés



Kézműves sörök példa

Monyó : nincs képviselő

VS

Békésszentandrás : jár a képviselőnk

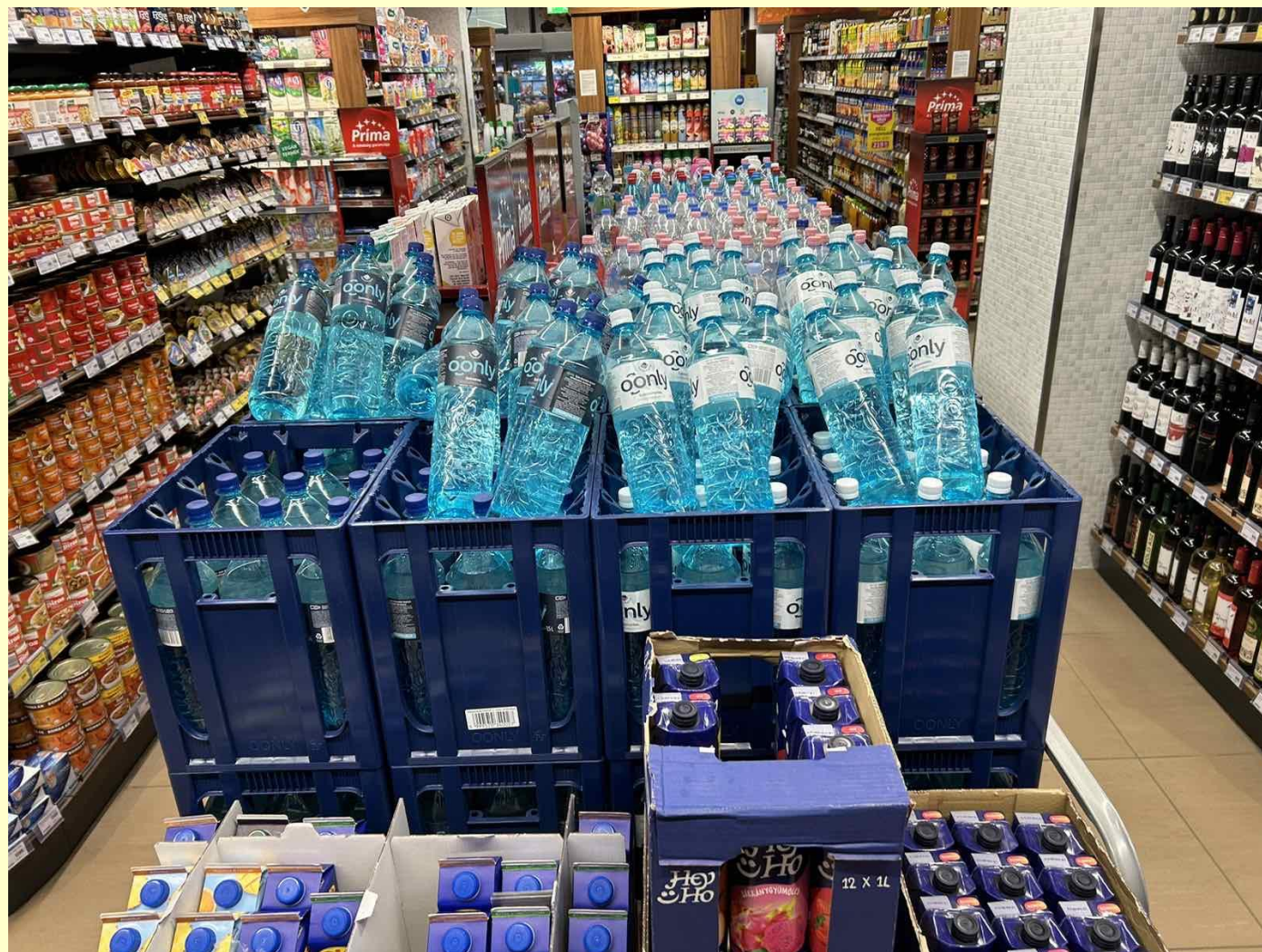


Másodlagos kihelyezéseink grátisz áruért

Auchan raklapsziget saját kihelyezés Marlenka



Másodlagos kihelyezéseink grátisz áruért saját kihelyezés 00ONLY VÍZ

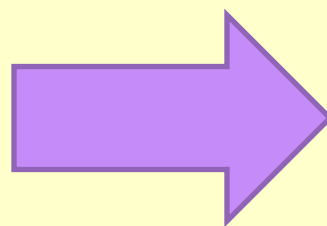


A hot pontokról 200-300% az eladási számok növekedése





VERTIKÁLIS
REND
Auchan



Facing szám növelés
Spar hűtőben

Tesco Reform osztály Nébar display, gondolvég kihelyezés



Interspar kozmetika osztály Lacalut termékek gondolavég, kosaras kihelyezés

PRESTON & PARTNER



Spar 277 Szentgotthárd

Kötelező POS anyag !!



Előtte



Utána

Interspar vegyi osztály Sansin termékek gondolvég kihelyezés



Interspar Reform osztály Nébar kosaras kihelyezés



Polckapacitás és planogram

Spar hálózatban betartatjuk a megjelenést, 50% Eisberg Brand, 25% PL, 25% K&K
Intersparokban 90%, szupermarketek 50% feletti sikeres megvalósítás

ARTNER



Smoothie kihelyezés

Spar hálózatban Sió termékek melletti megjelenés elérése a központi planogramtól eltérően jobb pozicionálás



Képviselők által rendszeresen szervezett másodkihelyezések szárazáruban Coop, CBA :

RTNER



Hogyan járul hozzá a területi képviselő a forgalom növekedéséhez?

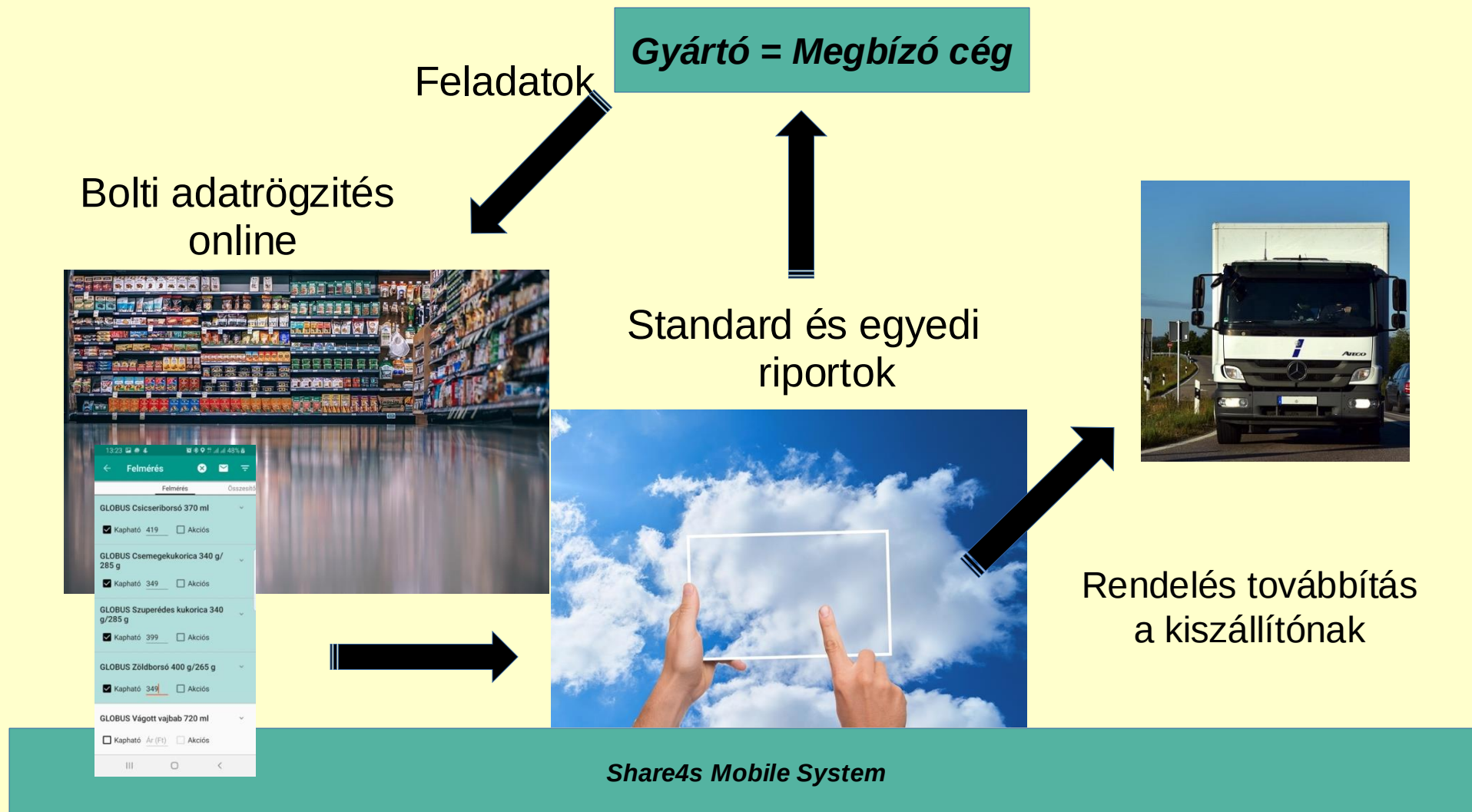
boltok száma x Out of stock megszüntetése



versenytársak
visszaszorítása=
facingek, másodlagos
kihelyezések

(Központi) szerződések betartatása
akciók, gondolvégek,

A felhő alapú Share4s modell



Nem elég ülni az üzemben és várni a megrendelést....



Szükséges de nem elégséges jó sajtókészítőnek, borásznak, hentesnek lenni
**Az ÉRTÉKESÍTÉS, a Key Account management és a
Trade Marketing önálló SZAKMA**

Köszönöm a figyelmet!

www.prestonsales.hu

